

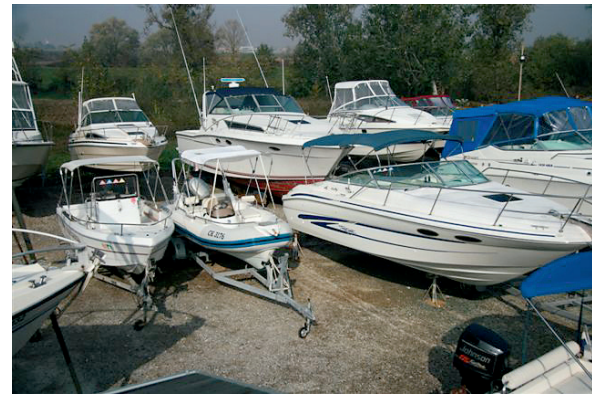
PRO-NAUTIKA IZ ZAPREŠIĆA SVE JAČI IGRAČ NA TRŽIŠTU RABLJENIH BRODOVA

'SLATKI' JAČAJU 'SLANU' FLOTU

Uz pomoć znanja prikupljenog na prethodnim uspješnim poduzetničkim potvratima obiteljska tvrtka Pro-Nautika d.o.o. iz Zaprešića odlučila je zakoračiti u još jedan - prodaju rabljenih plovila. Od razdoblja kada im je ta djelatnost bila tek usputni posao, Pro-Nautika je danas izrasla u najdominantniju tvrtku u kategoriji prodaje rabljenih plovila na hrvatskom tržištu. Krajnjim kupcima u mogućnosti su pružiti kompletnu logističku podršku - od kupnje do cjelokupne administrativne usluge, koja uključuje carinjenje i registraciju plovila. Kako je pretežno riječ o plovilima iz SAD-a, Francuske i Švicarske, svojim kupcima Pro-Nautika nudi i usluge transporta. Kao svoj dodatan plus, u Pro-nautici ističu da većina plovila kojima trguju dolazi sa "slatkih" voda gdje je zanemariv utjecaj soli i korozije, što dugoročno gledano znatno utječe na kvalitetu korištenih plovila. U svakom trenutku na lageru se nalazi tridesetak brodova čija cijena ne prelazi 50.000 eura, a modeli su odabrani prema situaciji na hrvatskom tržištu tako da su najzastupljeniji modeli dužine 7 do 8 metara, kao što su oni tipa Cuddy Cabina ili obiteljskog Walkarounda robusnog izgleda s mogućnošću

noćenja, ili već standardno dobro traženi Open modeli. Odlikuje ih niska cijena, s time da je naglasak na plovilima dužine do 7 metara zbog trajne registracije. Stoga ne čudi podatak da je primjerice u predsezoni jedan od najprodavanijih modela Bayliner 2052, a evidentno je da mali Pilot House modeli s dizelskim motorima do nekih 20.000 eura vrijednosti imaju svoje kupce. Upravo zbog navedenih razloga i kompleksnosti potražnje, a kako bi udovoljili kupcima, unatrag nekoliko mjeseci u Pro-Nautici rade i po narudžbi - kupcu je prepušteno da odredi model, cijenu i mjesto isporuke. U Pro-Nautici godišnje isporučuju između 50 i 60 plovila uz stopu rasta od desetak posto godišnje, iako je činjenica da u Hrvatskoj nema previše kreditnih opcija za rabljena plovila koje bi zadovoljile kupce. Dakako da bi se kreditnom linijom u kojoj naglasak ne bi bio na starosti plovila već sa založnim pravom na plovilo, umnogome olakšalo poslovanje svih onih subjekata koji se bave prodajom rabljenih plovila. Međutim, kako u ovome trenutku ne postoji istinski interes banaka, naši kupci to pitanje reguliraju akumuliranim sredstvima ili nenamjenskim kreditima što ih u konačnici dovodi u dobru pregovaračku poziciju. Kao veliku prednost u Pro-Nautici ističu uhodanu mrežu kooperanata, od tapetara, stolara i proizvođača dodatne opreme do električara i ovlaštenih servisa za izvanbrodske i brodske motore. Tim Pro-Nautice u stanju je u nekoliko dana odrediti sve nužne zahvate, od otklanjanja eventualnih mehaničkih grešaka i oštećenja do uređivanja plovila u skladu sa željama kupaca. (Foto Željko Ivnik nemo-hr.com)

■ Kontinentalni lager sastoji se od tridesetak plovila ne skupljih od 50 tisuća eura



■ Nenad i Damir Đurđević nabavljaju rabljena plovila i po narudžbi